| Roll No.: | |
|------------|---------------------|
| [Total No. | of Printed Pages: 1 |

Total No. of Questions: 5]

W-3629

M.Com. (Fourth Semester) Examination, June-2020 **BUSINESS MANAGEMENT**

Paper - MC-404

International Management

Time: Three Hours

Maximum Marks: 85 (For Regular Students)

Minimum Pass Marks: 29

Maximum Marks: 100 (For Private Students)

Minimum Pass Marks: 34

नोट: **सभी** प्रश्नों को हल कीजिए। **Note:** Attempt all questions.

इकाई-I / Unit-I

अन्तर्राष्ट्रीय विपणन के स्वभाव एवं क्षेत्र की व्याख्या कीजिए। Q.1. Discuss the Nature and Scope of International Marketing. 17/20

इकाई-II/Unit-II

निर्यात संगठन किसे कहते है? इसके उद्देश्य व कार्यों पर प्रकाश डालिए। O.2. 17/20 What do you mean by export-organisation? Throw light on its objectives and functions.

इकाई-III / Unit-III

अप्रत्यक्ष निर्यात व्यापार क्या है? इसके लाभ-दोषों को बतलाइए। O.3. What is indirect exporting trading? Explain its merits and demerits.

17/20

इकाई-IV / Unit-IV

निर्यात साख (Export Credit) से क्या आशय हैं? इसके स्वभाव को समझाइए। O.4. 17/20 What do you mean by export credit? Explain its Nature.

डकाई-V/Unit-V

द्विपक्षीय व्यापार से आप क्या समझते हैं? इसके महत्व को समझाइए। O.5. 17/20 What do you mean by Bilateral Trade Agreement? Explain its importance.

W-3629

BM20-607